

BESTIMME DEIN Leben

ARBEITSBUCH

Don und Nancy Failla
mit Jon Ward

Ein Praxis-Handbuch für den weltweiten Bestseller
für Erfolg im Network Marketing, Don Faillas *Bestimme Dein Leben:*
Die 45-Sekunden-Präsentation, die Ihr Leben ändern wird.

*„Weigere dich nicht, dem Bedürftigen Gutes zu tun,
wenn deine Hand es vermag.“*

Sprüche Salomos 3:27

Copyright © by Don Failla.

Alle Rechte vorbehalten.

© der deutschen Ausgabe bei Life Success Media GmbH

ISBN 978-3-902114-67-9

Herausgegeben von:

Life Success Media GmbH

6020 Innsbruck, Austria

www.45sekudentools.de

Weder dieses Buch noch Teile oder Ausschnitte davon dürfen ohne schriftliche Genehmigung des Autors oder des Verlages mit irgendwelchen Mitteln reproduziert, vervielfältigt, veröffentlicht oder öffentlich vorgeführt werden, noch darf dieses Buch in elektronische oder mechanische Medien gespeichert oder in solche übertragen werden. Ausgenommen sind Rezensenten, die kurze Passagen von nicht mehr als insgesamt 250 Wörtern zitieren.

Gedruckt in der Europäischen Union

HINWEIS

Dieses Handbuch ist ein Begleittext zu dem Buch *„Bestimme Dein Leben: Die 45-Sekunden-Präsentation, die Ihr Leben ändern wird“*. Es ist wichtig, dass Sie dieses Buch zuerst lesen, bevor Sie das Handbuch verwenden. Gleichzeitig sollten Sie auch Ihr Exemplar griffbereit haben. Sie werden die besten Ergebnisse erhalten, wenn Sie jedes Kapitel des Buches nochmals nachlesen, bevor Sie das jeweilige Kapitel im Handbuch durcharbeiten.

Eine kurze Einführung

Falls Sie es noch nicht getan haben, stellen Sie den ersten Schritt für Ihren Erfolg im Network Marketing sicher, indem Sie „*Bestimme Dein Leben: Die 45-Sekunden-Präsentation, die Ihr Leben ändern wird*“ lesen. Dieses Buch wurde weltweit von über 7 Millionen Menschen gelesen und die Verkaufszahlen steigen weiterhin.

„*Bestimme Dein Leben*“ hat den Code zum Aufbau eines dauerhaften und profitablen Network Marketing-Geschäfts geknackt. Seine Prinzipien sind seit Jahrzehnten erprobt und bewiesen. Viele Leser sind zu reichen Menschen geworden, was durch die Erlebnisberichte auf der Rückseite der aktuellen Ausgabe belegt wird.

Also werden Sie sich vielleicht fragen: wenn doch „*Bestimme Dein Leben*“ so effektiv ist, wozu braucht es dann dieses Handbuch? Aus einem einfachen Grund: wir haben von vielen Networkern die Nachfrage nach einem praktischen Leitfaden erhalten, der die Anwendung der Prinzipien unterstützt, die wir lehren.

Dieses Handbuch liefert Ihnen einen Arbeitsplan, der aus einfachen täglichen Schritten besteht. Folgen Sie gezielt diesen Schritten und sie WERDEN im Network Marketing erfolgreich. Die einzige Frage, die Sie sich selbst stellen müssen lautet, ob Sie die Leidenschaft und das Durchhaltevermögen haben, diese Schritte wiederholt zu gehen. Wenn Sie die hier enthaltenen Richtlinien verfolgen, werden sie mit einer sprudelnden Quelle finanzieller Unabhängigkeit belohnt werden. Sie werden Ihr Leben bestimmen!

Wie Sie dieses Handbuch anwenden

Als Sie noch ein Kind waren, hat man Ihnen damals beigebracht, langsam zu essen? Manche von uns (vor allem vielbeschäftigte Unternehmer!) neigen dazu, diese Weisheit zu vergessen. Dann stopfen wir unser Essen schneller in uns hinein, als wir es verdauen können.

Wissen zu „verdauen“ bedeutet genau das Gleiche. Wir lernen am besten, wenn wir zu jedem gegebenen Zeitpunkt immer nur einen kleinen Schritt weitergehen. Es ist viel leichter, das Programm zu verfolgen, wenn Sie sich nicht überladen. Wenn Sie ein begeisterter und ernsthafter Schüler sind, können Sie sich durch die meisten Kapitel dieses Buches in ein paar Stunden hindurchpeitschen. Es mag verlockend sein, sich zu beeilen – aber wenn Sie es tun, werden Sie an geistiger Verstopfung leiden. Sie können die Dinge, die wir lehren, nur aufnehmen, wenn Sie Ihre Lernphase auf einen längeren Zeitraum ausbreiten.

Gehen Sie es also Schritt für Schritt an – jeden Tag nur ein bisschen – und Sie werden mehr gewinnen als nur theoretisches Wissen; Sie werden die Prinzipien verinnerlichen. Darüber hinaus werden Sie ANWENDEN, was Sie lernen, was wiederum den Schlüssel zum dauerhaften Erfolg darstellt.

Kapitelzusammenfassungen

Zu Beginn eines jeden Kapitels dieses Arbeitsbuchs fügen wir eine kurze Zusammenfassung des zugehörigen Kapitels aus „*Bestimme Dein Leben*“ ein. Der Sinn dieser Zusammenfassung besteht darin, Ihr Gedächtnis aufzufrischen – die Zusammenfassungen sind KEIN Ersatz dafür, das Hauptbuch zu lesen, welches viele grundlegende Details und die wichtigen Servietten-Präsentationen enthält.

Wenn Sie „*Bestimme Dein Leben*“ immer und immer wieder lesen, werden Ihnen die Zusammenfassungen helfen, sich an die Schlüsselpunkte zu erinnern, während Sie Ihre Fortschritte im Arbeitsbuch machen.

Vier Arten von Aktivitäten

Für jedes Kapitel des Originalbuches „*Bestimme Dein Leben*“ gibt es in diesem Handbuch verschiedene anzuwendende Aktivitäten:

1. Füllen Sie die Leerzeilen aus

Sie werden einige einfache Übungen finden, bei denen Sie Leerzeilen ausfüllen, um sicherzustellen, dass Sie die geschulten Schlüsselprinzipien verstanden haben.

2. Schriftliche Aufgaben

Diese Aufgaben bringen Sie gezielt dazu, am Aufbau Ihrer Vertriebsgruppe zu arbeiten. Eine dieser Tätigkeiten fordert Sie beispielsweise auf, Ihren eigenen Handlungsplan aufzustellen.

3. Aktives Handeln

Dies sind die wichtigsten Übungen im Arbeitsbuch. Diese Aufgaben zwingen Sie dazu, sich aus Ihrem Stuhl zu erheben und die Dinge zu TUN, die Ihnen als Networker Geld einbringen.

4. Schnelle Quizfragen

Zu jedem Kapitel gehört ein kurzes Quiz, damit Sie Ihren Fortschritt selbst überwachen können. Die Antworten finden Sie am Ende des Arbeitsbuches.

Für Führungskräfte

Wir haben jedem Kapitel einen Zusatz für Führungskräfte beigefügt, die Einzelpersonen oder Gruppen ausbilden:

5. Diskussionspunkte

Diese Diskussionspunkte regen Ihre Vertriebspartner zu lebendigen Gesprächen an. Diese helfen dabei, die Lerninhalte zu verstärken und zu sofortigem Handeln zu ermutigen.

Wichtiger Hinweis: Lassen Sie Erfolge auf einfache Weise entstehen!

Das Arbeitsbuch ist KEINE Übung zum Auswendiglernen. Es stellt ein Werkzeug dar, das Sie in Ergänzung mit Ihrer Ausgabe von „*Bestimme Dein Leben: Die 45-Sekunden-Präsentation, die Ihr Leben ändern wird*“ einsetzen sollten.

Wenn Sie die Antwort zu einer der Übungen in diesem Arbeitsbuch nicht wissen, SCHLAGEN SIE NACH! Der einzige Sinn dieses Arbeitsbuches besteht darin, Sie dazu anzuregen, die Lehren aus „*Bestimme Dein Leben*“ genau zu betrachten. So, dass sie wichtige Punkte noch besser verinnerlichen können, die Sie beim ersten Lesen möglicherweise übersehen haben.

KAPITEL 1

Network Marketing verstehen

Dies ist ein SEHR wichtiges Kapitel. Sie werden im Network Marketing keinen Erfolg haben, solange Sie es nicht verstanden haben.

Bestimme Dein Leben: Kapitelzusammenfassung

Was ist Network Marketing?

Network Marketing, auch bekannt als Multilevel Marketing, ist eine der am schnellsten wachsenden und am meisten missverstandenen Branchen der Welt.

- Etwas zu *vermarkten* bedeutet, ein Produkt oder eine Dienstleistung vom Hersteller zum Kunden zu bewegen.
- *Multilevel* bezieht sich auf das Vergütungssystem, das denjenigen Menschen, welche diese Produkte bewegen, zur Verfügung steht.

Multilevel Marketing darf **nicht** mit Pyramidensystemen oder Kettenbriefen verwechselt werden, die versuchen, sich als legitime Geschäftsmöglichkeiten darzustellen.

Es gibt drei grundlegende Vorgehensweisen, um ein Produkt zu bewegen:

- EINZELHANDEL - Lebensmittelladen, Drogerien und Kaufhäuser.
- DIREKTVERTRIEB - Versicherungen, Kochgeschirr, Fuller Brush, die Avon-Beraterin und Tupper-Partys
- NETWORK MARKETING

Im Network Marketing geht es nicht ums „verkaufen“. Im Network Marketing empfehlen sie Ihre Produkte durch Ihr Netzwerk von Freunden, Nachbarn und Verwandten weiter.

Der Schlüssel besteht darin, eine Vertriebsgruppe aufzubauen, in welcher viele Vertriebspartner jeweils nur ein wenig verkaufen. Im Network Marketing sponsern Sie andere, indem Sie ihnen beibringen, ihr eigenes Geschäft aufzubauen. Für jeden gilt, dass Produkte bewegt werden müssen, damit Verdienste entstehen können.

Sponsern bedeutet nicht zu rekrutieren, es stellt viel mehr dar. Sponsern bedeutet eine Verpflichtung, anderen zu helfen, so erfolgreich zu werden, wie Sie es sind.

- Network Marketing ist kein Pyramidensystem. Ein Pyramidensystem wird von oben nach unten aufgebaut, daher können nur diejenigen, die von Anfang an dabei sind, die Spitze erreichen. Im Network Marketing gilt das Gegenteil. Jeder startet ganz unten, **aber es steht jedem die Möglichkeit offen**, durch Wachstum an die Spitze zu gelangen.
- Network Marketing ist ein riesiger Geschäftszweig und bewegt jährlich mehr als 160 Milliarden \$.
- Network Marketing ist kein Strohfeuer, es existiert seit mehr als 50 Jahren.
- Network Marketing ist eine großartige Möglichkeit für einen Hersteller, ein neues Produkt auf den Markt zu bringen.
- Network Marketing stellt auch eine großartige Möglichkeit für Menschen wie Sie dar, ein Geschäft aufzubauen!

1. Füllen Sie die Leerzeilen aus

1. Etwas zu vermarkten bedeutet, ein Produkt oder eine Dienstleistung vom ____ zum ____ zu bewegen.
2. Multilevel bezieht sich auf das _____, das denjenigen Menschen, welche diese Produkte bewegen, zur Verfügung steht.
3. Der Direktverkauf steht für eine Person, die versucht, einer anderen Person etwas zu _____.
4. Pyramidensysteme liefern _____ ernsthaften Produkte oder Dienstleistungen.
5. Im Network Marketing sind Sie _____, aber nicht _____.
6. Produkte und Dienstleistungen müssen bewegt werden, sonst wird niemand _____.
7. Im Network Marketing werden Produkte bewegt, indem eine _____ aufgebaut wird.
8. „Rekrutieren“ bedeutet, Ihrer Vertriebsgruppe lediglich neue Menschen hinzuzufügen und sollte nie mit _____ verwechselt werden.
9. Wenn Sie jemanden SPONSERN, _____ Sie anderen, wie diese tun, was Sie tun.

Sie finden das Arbeitsbuch bei www.meinerfolgsshop.de